

Propuesta para directores de empresas

Cómo dejar de perder dinero... en tres pasos

Primer paso:

- Lea "con atención" la carpeta de pre-diagnóstico.
- Marque lo que usted percibe que ocurre en su organización.
- Intente evaluar cuánto le está costando *no atender* los temas que usted marcó.
- Se dará cuenta enseguida que invertir en capacitación y desarrollo evitara que siga perdiendo tiempo y dinero; y en síntesis le resultará rentable.

Segundo paso:

Si quiere resolver alguno o varios de los puntos que usted ha detectado, cuente con nosotros, sabemos cómo hacerlo.

- Compartamos una reunión.

Tercer paso:

Luego de conocernos personalmente, y si descubrimos que nos interesa trabajar en equipo, podremos...

- Ampliar su diagnóstico
- Diseñar un plan de trabajo
- Implementar acciones concretas
- Efectuar mediciones
- Obtener resultados
- Disfrutar beneficios

No importa cuál sea el tamaño ni la dotación de su empresa, a nosotros tanto como a usted nos interesa trabajar y ganar estableciendo relaciones estrechas y satisfactorias con nuestros clientes.

Sabemos hacer y somos flexibles para crear soluciones de acuerdo a sus posibilidades.

Compruébelo!

Prof. Mónica G. Senillosa
Directora – Trainer en PNL

NOTA: Si le interesa dejar de perder dinero pídanos la carpeta de pre-diagnóstico y se la enviaremos sin cargo para que usted haga una evaluación concreta de situación.